

Services pour les PME du BTP

Évaluer, conseiller, accompagner : BTPConnect votre partenaire pour des projets BTP durables.

Une collaboration fondée sur la confiance et la bienveillance, où chaque détail compte pour la réussite de votre projet.

Je mets à votre disposition une expertise éprouvée, consolidée par plus de 20 ans d'expérience en Maîtrise d'Œuvre d'Exécution, Maîtrise d'Ouvrage, Économie de la Construction et Architecture, ainsi qu'au sein d'un groupe du secteur BTP.

Maintien de la communication constante par mail, téléphone, visio et adapté à votre planning.

Tarifs bénéficiant d'une exonération de TVA, conformément à l'article 293B du code général des impôts.





Memoire Technique

1

Rédaction

Les appels d'offres dans le BTP exigent des candidats un exercice de rédaction important, ce qui peut s'avérer délicat pour des spécialistes de la construction plus habitués aux tâches techniques et/ ou n'ayant pas de personne compétente dans l'entreprise pour s'en charger.

J'établis une synthèse du DCE mettant en avant les points particuliers d'aspect juridiques et techniques. Je construis vos dossiers de réponses aux appels d'offres de manière à obtenir un maximum d'impact auprès de l'Acheteur !

2

Savoir-faire

L'entreprise qui aura la meilleure note globale remportera le marché... et contrairement aux idées reçues, ce n'est pas forcément l'entreprise la moins chère.

Le savoir-faire métier et la prise en charge des impératifs de l'acheteur , ainsi que des spécificités de son projet, sont tout aussi important que votre offre financière.

Puisque que l'on n'achète bien que ce que l'on comprend bien, il est essentiel de parfaitement comprendre votre entreprise pour bien la « vendre »

Je mets en avant vos points forts : la garantie de présenter votre entreprise de manière professionnelle et structurée auprès des acheteurs.

3

Différenciant

Un mémoire technique ne doit jamais être le résultat d'un simple copier- coller; vous devez présenter un document bien réfléchi et structuré, qui respecte scrupuleusement les consignes et les critères énoncés par l'acheteur.

Faites la différence et marquez les esprits des acheteurs avec un mémoire technique différenciant, pertinent et professionnel que j'établis spécifiquement à votre métier et conformément au cahier des charges, ainsi qu'aux critères de jugement de l'appel d'offre.